

Januar

Welche Vorurteile Ihnen im Verkauf helfen

- Acht Annahmen über Ihre Kunden, die Ihnen helfen, noch besser zu verkaufen
- Nicht verwirren lassen!
- So werden Weiterentwicklung und Verbesserung zur täglichen Routine

Februar

Haben Sie genügend Influencer?

- Empfehlungen nutzen: Gewinnen Sie mehr Kunden in 50 Prozent weniger Zeit
- Wie Sie Erfolgsstorys für sich arbeiten lassen
- Schwierige Situationen mit Kunden? So sorgen Sie in drei Schritten wieder für bessere Stimmung

März

Ihre Kunden sind zufrieden? Das allein reicht nicht mehr!

- Zufriedenheit reicht nicht! Fünf Strategien, mit denen Sie aus zufriedenen Kunden loyale Kunden machen
- Diese Checkliste zeigt: Ist der Kunde wirklich interessiert und engagiert?
- Fünf nicht ganz alltägliche Tipps, mit denen Ihre Mitarbeiter mehr leisten, ohne den Stress zu steigern

April

Ideen für Ihren wertvollsten Rohstoff

- Erstkontakt per Anruf, Mailbox und E-Mail: Fünf Tipps und Strategien, mit denen Sie Ihre Erfolgsquote spürbar steigern
- Wer zuhören kann, verkauft besser: Sechs Techniken, mit denen Sie ein noch besserer Zuhörer werden
- Nutzen Sie die Kraft der kleinen Erfolge, mit denen Sie jeden Tag feiern

Mai

Juni

Juli

August

September

Oktober

November

Dezember

Möchten Sie auch von dem monatlichen Coaching-Brief profitieren?

Dann füllen Sie den Anforderungs-Coupon aus,
und senden Sie ihn an:

Fax: +41 43 960 30 12

Mail: info@meierhofer-partner.ch

Vorname, Name

Firma

Straße/Postfach

PLZ, Ort

E-Mail-Adresse

Tel.-Nr. für eventuelle Nachfragen

Themenwünsche und Anregungen

Ich möchte die Coaching-Briefe aus
folgenden Monaten per E-Mail
nachträglich gesendet bekommen:

Januar

Juli

Februar

August

März

September

April

Oktober

Mai

November

Juni

Dezember

Ich möchte künftig regelmäßig
den INtem®-Coaching-Brief per
E-Mail erhalten. Bitte nehmen Sie
mich in Ihren Verteiler auf.